

業界別面接対策

ベンチャーキャピタル業界への 転職パーフェクトガイド

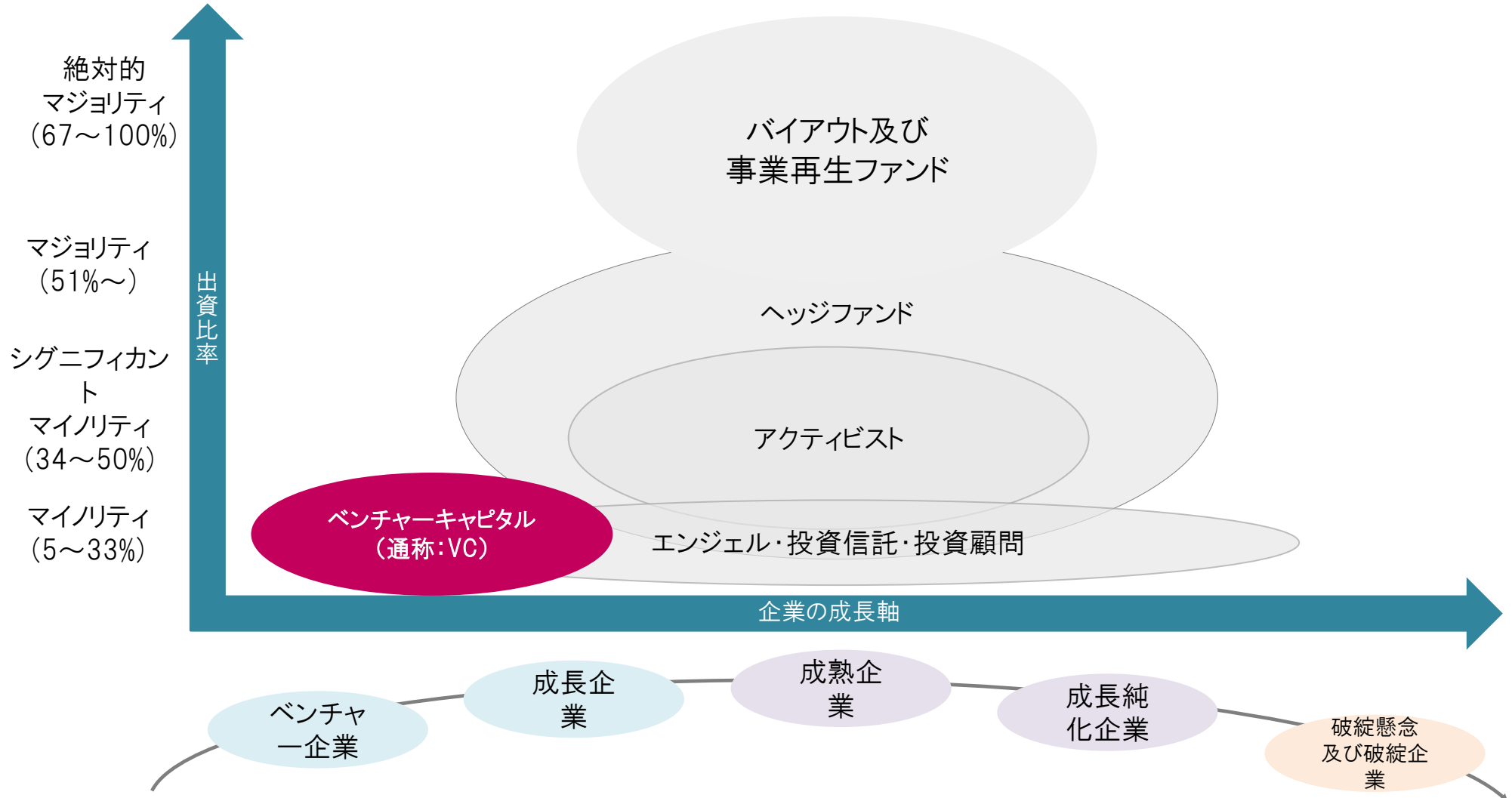


ベンチャーキャピタル業界とは



ベンチャーキャピタル業界の概要 ファンドの分類

- ✓ VCの場合5~20%の株式を保有することが多い、場合によっては30%を超えることも。
- ✓ 経営権の取得後、レイター投資の場合は1~3年、アーリーフェーズだと5~7年でバリューアップを行い、IPOを目指すケースが多い。
- ✓ 投資対象の企業は、プロダクトローンチ前のシード~IPO投資前のレイター投資まで幅が広い。



ベンチャーキャピタルへのキャリア 主要業務フロー理解と棚卸

フェーズ	ソーシング	エグゼキューション	バリューアップ・モニタリング	エグジット
VC	<ul style="list-style-type: none"> 多方面のチャネルで投資候補企業を発掘 NDA締結（秘密保持契約） 経営陣との面談 	<ul style="list-style-type: none"> 譲渡希望条件及び価格の協議 事業・財務D/D、収益シミュレーション作成 チームシート 主要「P」への案件概要説明 投資委員会 投資先と投資契約書締結 	<ul style="list-style-type: none"> 取締役会の参加 幹部採用面接への同席 主要「P」モニタリング 定期経営会議の実施 その他各種経営支援 	<ul style="list-style-type: none"> 監査法人選定 主幹事証券選定 「P」に向けた証券会社との折衝 東京証券取引所との面談対策支援 市場での保有株式の売却 「P」ではなく相対で保有株式を売却することも
必要スキル及び経験	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 起業家とのネットワーク、開拓力 ✓ スタートアップ分野の知見 ✓ 起業・事業経営経験があると尚可 ✓ 知的好奇心 ✓ 妄想力（エクイティストーリー） ✓ 起業家に好まれる人間性・キャラクター 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 企業法務スキル ✓ ファイナンススキル ✓ 事業分析力 ✓ 事業戦略策定能力 ✓ コミュニケーション能力 ✓ プロジェクトマネジメント能力 		<ul style="list-style-type: none"> ✓ IPO準備の知見 ✓ CFO経験 ✓ 管理部のマネジメント経験 ✓ M&Aの知見 ✓ 買い手発掘能力
推奨される前職キャリア	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資銀行/IPO部門 ✓ スタートアップCFOや幹部経験 ✓ コンサルティングファーム ✓ 経営者への営業職 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資銀行/ IPO部門 ✓ スタートアップCFOや幹部経験 ✓ コンサルティングファーム 		<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資銀行/ IPO部門 ✓ スタートアップCFOや幹部経験 ✓ コンサルティングファーム

ベンチャーキャピタルへのキャリア 求められる能力(1/2)

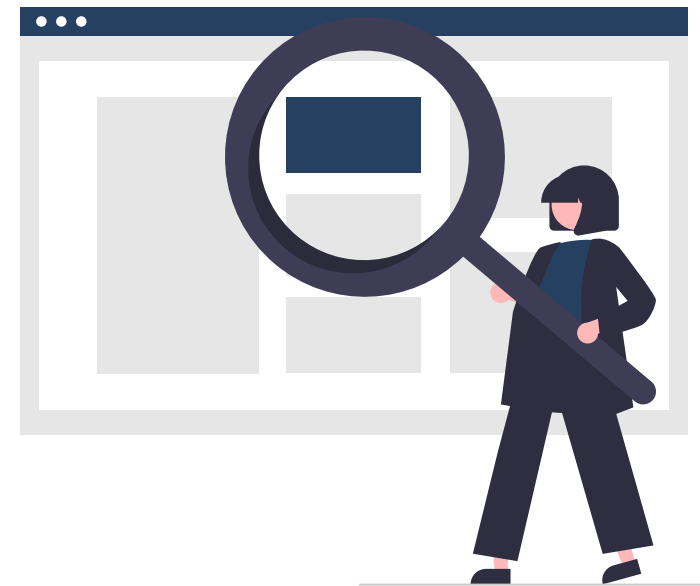
- ✓ ベンチャーキャピタルでは、1.問題解決能力、2.会計、財務及びファイナンスの能力、3.経営管理能力、4.コミュニケーション能力、5.スピーディーな実行力、6.ストレス耐性、7.知的好奇心が人材要件として求められる。

No	能力	詳細	発揮されるシーン
1	問題解決能力	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 数字、ロジック、ファクトに基づいたロジカルシンキングの経験(戦略コンサルティングファーム出身者が望ましい) ✓ 事業会社でのプロジェクトマネジメントの能力及び経験 ✓ 投資対象会社の業種、業態の知識、課題、市場規模の理解 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資対象企業の業種、業界、課題、将来市場規模、単位当たりコスト、競合先等を調査及び把握するシーン
2	会計、財務及びファイナンスの能力	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 財務3表(PL・BS・CF)+資金繰りの理解及び自身での財務モデル策定経験 ✓ Word、Excel、PowerPointでの的確な資料作成能力 ✓ IRR、DCF等投資に対するリターンファイナンスの能力 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 各事業及び財務DDに基づいた、投資検討の意思決定を行うシーン ✓ 投資対象案件のベースケース、アップサイド、ダウンサイドを理解し、財務モデルを策定するシーン
3	経営管理能力	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資対象会社のモニタリング能力(at least月次) →各KPI指標の設定、事前DDとの擦り合わせ ✓ 投資後の外部環境の事業環境変化の適応能力 ✓ 組織、経営陣の人材マネジメント能力 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資後の対象会社へ監査役やモニタリングメンバーとして、経営会議体に参加するシーン ✓ 対象会社の経営環境が変化した際に、的確に問題解決を行うシーン

ベンチャーキャピタルへのキャリア 求められる能力(2/2)

No	能力	詳細	発揮されるシーン
4	コミュニケーション能力	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 中堅中小企業の経営現場のスタッフ、従業員と良好な関係を構築するためのコミュニケーション能力。上から目線ではなく、謙虚なコミュニケーションと伝えるべきことは伝えるバランスが重要 ✓ 投資先のスタッフ、従業員を主体的に巻き込む情熱や志 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資対象会社やFA会社、M&A仲介会社等と投資条件の交渉を行うシーン ✓ 投資後の対象会社への経営現場に赴き、バリューアップを行うシーン ✓ 金融機関等のレンダーとのLBOローンを調整交渉するシーン
5	スピーディーな実行力	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 課題、問題発生後のスピーディーな経営実行能力 ✓ コスト削減施策の算定及び実行力 ✓ ベースは、財務3表であるが、机上の空論ではなく、問題発生時に経営現場へ主体的に赴けるフットワーク 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 投資後の対象会社へ監査役やモニタリングメンバーとして、経営会議体に参画するシーン
6	ストレス耐性	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 修羅場、土壇場、火事場でのストレス耐性 ✓ 精神的プレッシャーや重圧下での冷静な経営判断能力 ✓ 投資先での想定外の事象に対する対応能力 ✓ 困難に向き合う経営胆力と体力 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ソーシングから投資意思決定までの投資検討のシーン →投資決定Dueが短期間であることが大宗 ✓ 投資後の対象会社への経営現場に赴き、バリューアップを行うシーン
7	知的好奇心	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 時代の様々なことに興味関心を持ち、トレンドを掴み当該市場の今後を予測・仮説する。 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ まだ評価されていない市場に如何に信念を持って投資し、その市場にベットすることができるか。

業界の魅力



ベンチャーキャピタル業界の魅力

ベンチャーキャピタル業界の 3つの魅力！

- ① 世界を変える**成長産業・企業を生み出せる**こと！
- ② 優秀でユニークな**起業家と共に挑戦**できること！
- ③ 投資リターンに応じた**高額の報酬獲得**が可能！

経営 × ファイナンス 業界転職支援実績No.1

ご相談・ご質問がある方はお気軽にお問い合わせください。

- 1 志望業界の **非公開 & 未経験OK** の求人をご紹介
- 2 志望業界転職後の **キャリアの選択肢** を解説
- 3 志望業界の **マイナス点、個別企業ごとの優劣** をご説明
- 4 志望企業へ **社長や幹部経由の特別ルート** での応募も可能
- 5 内定を取り切る **マンツーマン面接対策** を実施

☆志望業界に直接転職できない方も、**1社挟んで業界にたどり着ける最短ルート** を伝授

無料でキャリア相談

<https://yamatohc.co.jp/lp-3/?linkid=https://yamatohc.co.jp/dd/wpvc>